

BODO MÖLLER CHEMIE

Engineer chemistry

Die Bodo Möller Chemie ist ein mittelständisches Unternehmen mit Sitz im Rhein-Main-Gebiet und betreibt seit fast fünfzig Jahren erfolgreich Großhandel mit Chemikalien. Als Vertriebspartner großer internationaler Chemiekonzerne, wie beispielsweise Dow, DuPont, Henkel, Huntsman und BASF, haben wir uns einen hervorragenden Namen in unserer Branche geschaffen. Hochwertige Produkte, umfassender Anwendungsservice mit eigenem Labor und zuverlässige Distribution sichern unsere gute internationale Marktposition. Die Produkte werden ergänzt durch innovative Services, die unser Wachstum im Markt entscheidend unterstützen.

Aufgrund unseres wachsenden Kundenstamms und neuen Projekten planen wir die Erweiterung unseres Vertriebsteams. Daher suchen wir zur Verstärkung zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit einen

Junior Account Manager für den Bereich Klebstoffe/Dichtstoffe/Automotive, Region Deutschland Süd (m/w/d)

Der Schwerpunkt Ihrer Aufgabe liegt im Auf- und Ausbau des Verkaufs im Marktsegment Klebstoffe und thermisch leitfähige Materialien, mit Schwerpunkt in der Fahrzeugindustrie/E-Mobilität. Hierzu zählen vor allem die kaufmännische und technische Kundenbetreuung im Verkaufsgebiet. Das Spektrum Ihrer Tätigkeit umfasst dabei die Akquisition von Neukunden, das Qualifizieren von Produkten in neuen Anwendungen, die Erstellung von Angeboten, das Bearbeiten von Reklamationen, Kundenbesuche und Preisverhandlungen. Unser Verkauf basiert auf anwendungstechnischer Beratung und der Lösung von technischen Problemstellungen und unterscheidet sich somit vom Handel mit „Commodities“. Hierzu wird eine enge Kooperation mit unseren Herstellerpartnern sowie dem Labor und der Anwendungstechnik praktiziert.

Gerne unterstützen wir Berufseinsteiger/-innen mit technischer Ausbildung, wie z.B. Chemie-Ingenieur/-in, ihre Fähigkeiten im technischen Außendienst zu entwickeln. Mit anwendungstechnischen Trainings und der Unterstützung unserer Experten gewährleisten wir Ihnen eine zielgerichtete Einarbeitung und sowie das Arbeiten und eine Entwicklung in einem internationalen Team.

Anforderungen

- Abgeschlossene technische Ausbildung (z.B. als Chemieingenieur/-in)
- Vertriebsaffinität bzw. erste Vertriebserfahrung von Vorteil
- Reisebereitschaft
- Gute Networking- und Kommunikationsfähigkeit
- Geschäftssinn und Verständnis für die Bedürfnisse der Kunden
- Gepflegter Umgang mit Kunden
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Kenntnisse im Umgang mit dem MS-Office-Paket
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise, ausgeprägtes Maß an Teamfähigkeit und Organisationstalent

Ihre Aktivitäten steuern Sie vom Home-Office aus, welches sich idealerweise im Vertriebsgebiet befindet. Die leistungsorientierte Dotierung und sonstigen Rahmenbedingungen einschließlich eines Firmenfahrzeugs entsprechen der Bedeutung, die wir dieser Aufgabe beimessen. Eine umfassende Einarbeitung ist gewährleistet.

BODO MÖLLER CHEMIE

Engineer chemistry

Wenn Sie sich in dieser Stellenbeschreibung wiederfinden, so richten Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit tabellarischem Lebenslauf und Zeugniskopien sowie Angaben zu Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin bevorzugt per E-Mail an:

Bodo Möller Chemie GmbH

Andreas Moser

Senefelderstraße 176

63069 Offenbach am Main

E-Mail: a.moser@bm-chemie.de

Telefon: 01711709089

Für eine erste Kontaktaufnahme steht Ihnen Herr Andreas Moser sehr gerne zur Verfügung.